

Sicher scannen. Effizient arbeiten.

Warum sich ein Intraoralscanner sehr schnell rechnen kann – und wie Praxen das 2026 einfach erreichen können

Der Einstieg in die digitale Abformung wirkt einfach: Intraoralscanner auswählen, anschaffen, einsetzen. Doch die Realität im Praxisalltag zeigt ein anderes Bild: Viele Investitionen rechnen sich später als erwartet – oder bleiben deutlich hinter ihrem Potenzial zurück. Der Grund liegt dabei selten in der Technologie selbst. Entscheidend ist vielmehr, wie konsequent der Intraoralscanner in die Praxisprozesse integriert wird. Denn für die Zukunft gilt mehr denn je: Nicht der Scanner allein entscheidet über den Erfolg – sondern das gesamte Praxisteam und der Support dahinter.



Der entscheidende Hebel: Integration statt Einzelinvestition

Viele Praxen starten mit einem Scanner, ohne relevante Workflows zu identifizieren und schrittweise anzupassen. Das Ergebnis sind isolierte Anwendungen, unnötige Zwischenschritte und unklare Zuständigkeiten im Team. Ob ein Intraoralscanner schnell zu einem Treiber des Praxiserfolgs wird, entscheidet sich im täglichen Einsatz:

- Wie sicher arbeitet das Team als Ganzes mit dem System?
- Wie stabil sind die Abläufe – auch bei komplexen Indikationen?
- Wie effizient funktioniert die digitale Weiterverarbeitung?
- Arbeitet man möglichst in einem durchgängig digitalen Workflow?

Erst wenn diese Faktoren zusammenwirken, entstehen signifikante Effizienzgewinne, zusätzliche Umsatzpotenziale und ein nachhaltiger Qualitätsschub.

IOS-Kampagne 2026: Von der Technologie zur skalierbaren Lösung

Im Rahmen der IOS-Kampagne 2026 setzt Permadental mit perma3D gezielt auf einen Perspektivwechsel: weg vom reinen Produktdenken – hin zu einer skalierbaren, wirtschaftlich planbaren Gesamtlösung. Im Fokus steht die zentrale Frage: Wie wird digitale Abformung zu einem stabilen, wiederholbaren Bestandteil der Praxisabläufe – und damit zu einem der wichtigsten Puzzleteile für den Praxiserfolg?

Grundlage sollte eine möglichst strukturierte Analyse bestehender Workflows, Schnittstellen und Standardisierungspotenziale sein. Erst darauf aufbauend sollte entschieden werden, welches System zur Praxis passt – heute und in Zukunft.

Der Schlüssel liegt im Team: Anwendung statt blanker Theorie

Technologie entfaltet ihren Nutzen erst, wenn sie im Alltag sicher beherrscht wird. Der Workshop „IOS-Führerschein“ von Permadental bereitet beispielsweise ganze Praxisteams gezielt auf den realen Einsatz vor und unterstützt bei der Auswahl des passenden Systems. Der Ansatz ist konsequent praxisorientiert: Scannen. Wiederholen. Standardisieren.

So werden Prozesse trainiert, bis sie sicher sitzen, stabil funktionieren und auch bei komplexen Behandlungen zuverlässig greifen. Eine Teilnahme am Workshop führt im Ergebnis zu kürzeren Behandlungszeiten, höherer Prozesssicherheit, weniger Fehlerquellen, spürbarer Entlastung im Team – und letztlich zu mehr wirtschaftlichem Erfolg.

Vernetzt denken: Digitale Prozesse enden nicht beim Scan

Ein entscheidender Erfolgsfaktor ist auch die nahtlose Weiterverarbeitung der Daten. Nur wenn digitale Abformung konsequent mit digitaler Fertigung verzahnt wird, entstehen echte Effizienzgewinne. Die Anbindung an moderne Produktionsprozesse – im Ausland oder auch in Deutschland – ermöglicht kürzere Durchlaufzeiten, hohe Präzision und planbare Ergebnisse.

Gerade in Zeiten von Fachkräftemangel in Dentallaboren gewinnt dieser Aspekt zusätzlich an Bedeutung: Permadentals digitale Produktionsstätte in Emmerich am Rhein ist vollständig auf die Verarbeitung digitaler Scans ausgerichtet. So wird der Intraoralscanner vom Einzelgerät zum zentralen Baustein einer vernetzten, zukunftssicheren Versorgungsstrategie und eröffnet neue Möglichkeiten im digitalen Workflow



2026 erfolgreich starten: Support, der sofort wirkt!

Es geht heute für Zahnarztpraxen nicht mehr nur um Digitalisierung an sich – sondern um die erfolgreiche Umsetzung wirtschaftlicher, kontrollierbarer und langfristig skalierbarer Lösungen. Die Digital-Expert:innen von Permadental unterstützen dabei auf Wunsch mit einer individuellen Einschätzung, die technologische Möglichkeiten, bestehende Praxisstrukturen und wirtschaftliche Zielsetzungen zusammenführt.



Verschaffen Sie sich mit nur wenigen Klicks einen Überblick über das umfangreiche Angebot rund um IOS und fordern Sie optional weitere Informationen, Unterstützung durch ein erfahrenes IOS-Team sowie besonders attraktive Scanner-Angebote an.

