



Am 18. Oktober 2025 lädt CADdent® zu einem exklusiven Event in Augsburg: CADdent® connect.

Der Tag steht ganz im Zeichen der Zukunft der Zahntechnik – von innovativen Methoden bis hin zu den aktuellen Herausforderungen der Branche.

Heinz Schiller, Key Account Manager bei CADdent, ist ein erfahrener Branchenkenner, der in der Vergangenheit bereits zahlreiche erfolgreiche Veranstaltungen organisiert hat.

Wolfgang Weisser, Inhaber von Dentale Kommunikation Weisser, reiste nach Augsburg, um sich mit Heinz Schiller auszutauschen.



Key Account Manager CADdent Heinz Schiller

DKW

Was macht die Veranstaltung bei der Firma CADdent in Augsburg so besonders?

Heinz Schiller

Die Veranstaltung **CADdent**® **connect** ist insbesondere deshalb bemerkenswert, weil sie Innovation, Praxis und Know-how kombiniert.

Buluthan Probst präsentiert ModularDenture by CADdent® einen ressourcenschonenden, modularen Ansatz für partielle Prothesen, der besonders im Kontext des zunehmenden Fachkräftemangels in der Zahntechnik relevant ist.

Quo vadis Prothetik – zwischen Klassik und Moderne wird von einer der führenden Hochschulprofessoren, **Prof. Dr. Daniel Edelhoff** referiert, der einen Überblick über die Herstellung klassischen Zahnersatzes bis zu Zukunftsperspektiven bietet.

Dr. Christoph Lauer spricht über die Faszination Zirkondioxid – dem aktuellen Stand und erklärt aus materialwissenschaftlicher Sicht über typische Missverständnisse, mechanische Eigenschaften und Anwendungsmöglichkeiten von Zirkon in der Zahntechnik auf.

Somit haben wir ein interessantes und spannendes Programm.

DKW

Herr Schiller, welchen konkreten Mehrwert dürfen die Teilnehmerinnen und Teilnehmer von dieser Veranstaltung erwarten?

Heinz Schiller

Die Teilnehme:innen unserer Veranstaltung *CADdent*® *connect* dürfen einen klaren Mehrwert auf mehreren Ebenen erwarten. Zum einen bieten wir hochrelevante Fachvorträge von Experten – etwa zu innovativen Konzepten wie dem **ModularDenture by CADdent**® oder zur **materialwissenschaftlichen Bewertung von Zirkondioxid**. Dabei legen wir besonderen Wert auf Praxistauglichkeit und direkte Anwendbarkeit im Laboralltag.

Zum anderen ist der Austausch auf Augenhöhe ein zentrales Element und die Teilnehmenden haben die Möglichkeit, sich direkt mit Kolleginnen und Kollegen sowie mit unseren CADdent®-Expert:innen auszutauschen, Fragen zu stellen und individuelle Herausforderungen zu besprechen.



DKW

In dieser Veranstaltung richten Sie sich vor allem an Praxislabore. Gibt es auch Anreize, die das Interesse der Praxisinhaber, also der Zahnärzte, wecken könnten?

Heinz Schiller:

Absolut – auch für Zahnärzt:innen ist CADdent® connect hochinteressant. Gerade Themen wie **Fachkräftemangel**, **Materialauswahl** und **neue prothetische Versorgungskonzepte** – etwa in Form unseres Baukastensystems – betreffen nicht nur Labore, sondern auch unmittelbar den Praxisalltag.

Zudem fördert die Veranstaltung das **Verständnis zwischen Praxis und Labor** – und das ist in einer zunehmend digitalisierten und arbeitsteiligen Dentalwelt ein entscheidender Faktor für langfristigen Erfolg. Wer als Behandler:in den Blick über den Tellerrand wagt, kann patientenorientierter, wirtschaftlicher und innovativer arbeiten.

Obendrauf gibt es noch die CME-Punkte 6 Fortbildungspunkt für die Behandler:inen!

DKW

Vielen Dank für die Informationen.



Die Referenten



Buluthan Probst

Prof. Dr. Daniel Edelhoff

Dr. Christoph Lauer

Anmeldung über QR Code:





CADdent[®]

Das gesamte Programm und die Möglichkeit zur Anmeldung finden Sie hier: https://www.caddent.de/de/service/messen-und-veranstaltungen/connect-

1025?utm source=dkw&utm medium=link&utm campaign=cd connect 1025